

Als Vorsorgespezialist und leistungsstarker Partner der Sparkassen bietet die neue leben innovative und flexible Vorsorgelösungen. Hohe Produkt- und Unternehmensqualität sowie ein effizientes Kostenmanagement garantieren kontinuierlich hohe Leistungen für unsere Kunden. Die exzellente Aufstellung des Unternehmens wird regelmäßig durch Höchstnoten in Ratings und Rankings bestätigt. Die neue leben Versicherungen sind eine Marke des Talanx-Konzerns, eines der wachstumsstärksten Versicherungskonzerne Europas.

Für unsere Bancassurance-Akademie suchen wir zum nächstmöglichen Termin unbefristet und in Vollzeit einen

Vertriebstrainer (m/w)

Ihre Aufgaben

- Bundesweite Betreuung der Mitarbeiter/innen und der Mitarbeiter/innen unserer Vertriebspartner
- Durchführung von Vertriebscoachings sowie Verkaufstrainings zum Thema Vorsorge
- Erstellung von Qualifizierungskonzepten
- Aufbereitung von Vertriebsunterlagen
- Erarbeitung von Verkaufsideen

Ihr Profil

- abgeschlossene Ausbildung zur/zum Kauffrau/ -mann für Versicherungen und Finanzen oder eine abgeschlossene bankspezifische Bankausbildung
- erste Berufserfahrung in vergleichbarer Position als Coach bzw. Trainer
- Idealerweise mehrjährige Erfahrungen im aktiven Vertrieb von Finanzdienstleistungen
- Fundierte Ausbildung zum Trainer/ zur Trainerin wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Strategisch-analytisches Denken und Kommunikationsstärke
- Ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein und eine selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft

Wenn Sie sich für diese abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit interessieren, dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (vorzugsweise per E-Mail, max. 5 MB) unter Angabe Ihre Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

neue leben Lebensversicherung AG
Personalmanagement
Frau Marlen Busch
Sachsenstraße 8
20097 Hamburg
040/23891- 178
E-Mail: personalentwicklung@neueleben.de